Wir suchen zur Vollzeit in unserer

Region Süddeutschland

Baden-Württemberg und Bayern



Regional Verkaufsleiter/in Automotive (m/w/d)

Unser Unternehmen

www.prosol-farben.de

Die PROSOL-Gruppe ist eine familiengeführte Unternehmensgruppe mit über 1.000 Mitarbeitern und einem Vertriebsnetz von über 80 PROSOL Standorten in Deutschland und Österreich, der Unternehmenszentrale in Aschaffenburg, sowie dem Produktionsstandort RELIUS Farbenwerke in Memmingen und der Spraydosenfabrik PROSOL Spraytechnik in Kleinostheim. Als eines der führenden Einzel- und Großhandelsunternehmen vertreibt die PROSOL Lacke + Farben GmbH als Komplettanbieter ein vollumfängliches Lacke-, Farben-, und Zubehörsortiment, sowie Bodenbeläge, Tapeten, Werkzeuge und Maschinen für die Bereiche Maler, Bodenleger, Schreiner, Lackierer und Industrie, mit über 50.000 Artikeln von mehr als 250 Herstellern und Marken. Die Kombination aus persönlicher und fachspezifischer Beratung, sowie erstklassigem Service, macht PROSOL damit zum kompetenten Ansprechpartner für Profi-Handwerksbetriebe und den anspruchsvollen Heimwerker.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Führungskraft in Vollzeit.

Stellenbeschreibung

Ihre Hauptaufgaben

- > Eigenverantwortliche und vertriebsorientierte Leitung des Vertriebs in allen Kernbereichen
- > Personalverantwortung insbesondere Personalführung und Personalplanung
- 🛂 Controlling und Preisgestaltung für den Automotive Bereich / EDV: Navision-Kenntnisse von Vorteil
- > Umsatzentwicklung in den Kernbereichen und Branchen Autolackierer und Industrie
- > Umsetzung von strategischen und operativen Unternehmenszielen für Ihre Verkaufsregion
- Aktive Unterstützung der Aussendienstmitarbeiter in Ihrem Gebiet
- Neukundenaguise und Betreuung im Großkundenbereich

Vo	/oraussetzungen / Qualifikationen		Was uns überzeugt	
\rightarrow	Betriebswirt / Meistertitel im Handwerk oder vergleichbare Expertise	\rightarrow	Führungskraft – Kompetentes, kommunikatives und überzeugendes Auftreten	
\rightarrow	Vertriebsorientierung und Akquisefähigkeiten	\rightarrow	Kreatives Denken und Handeln	
\rightarrow	Strukturiertes und eigenverantwortliches Arbeiten	\rightarrow	Branchenkenntnisse und eine schnelle Auffassungsgabe	

Wir bieten

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem modernen Unternehmen, mit leistungs- und umsatzorientierter Vergütung. Sie erhalten ein Firmen-Smartphone, einen Firmen-Laptop und einen Firmen-PKW mit 1%-Regelung (zur Privatnutzung), Jobrad-Leasing Angebot, interessante Corporate-Benefits Mitarbeiter-Rabatte sowie die Möglichkeit einer betrieblichen Altersvorsorge (bAV). Werden Sie ein Teil unseres PROSOL-Teams in partnerschaftlicher Zusammenarbeit.



Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Anschreiben, Sonstiges) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an die unten stehenden Kontaktdaten.

E-Mail Bewerbung bitte an:

